

タイヤを外さない

ブレーキパッド残量可視化サービス



BRAKEPAD SCAN

powered by ADVICS

提案力の底上げ

整備品質・満足度向上

売上機会の最大化



※製品画像は、試作段階のイメージとなります。

BRAKEPAD SCAN とは？

「整備・車検見積の機会損失をなくし、顧客単価を向上させたい」

「若手から外国人スタッフまで、整備品質や顧客説明を均一化したい」

「納得感のある透明性を持った整備サービスを提供することで、お客様にご満足いただきたい」

こんな要望を叶え、「整備・車検の提案」から「車両の買替提案」にも応用できる、
あたらしい提案ツール・点検サービスです。



導入のメリット

従来、ブレーキパッドの交換要否を確認するためには多くのケースでタイヤの脱着が必要となり、多大な時間と手間が発生するため、事前見積もり段階ではタイヤを外さずに説明対応するケースもあります。

「BRAKEPAD SCAN」では、タイヤを脱着せず簡単にブレーキパッドの残量を可視化できるほか、クルマの見えない部分を撮影・保存・レポート化し、客観的なエビデンスをもとに、お客さまに整備・交換作業等の必要性を簡易的に訴求できることを実現します。

※製品画像は、試作段階のイメージとなります。



- ・お客さまへの説明にレポートを活用。納得感の醸成を容易に。
- ・新人から説明が苦手なスタッフまで、店舗全体の提案を底上げ。
- ・フロントスタッフやセールス担当も、クルマの内視鏡として利用。車両の買替提案を行うきっかけづくりに最適。

製品の特徴

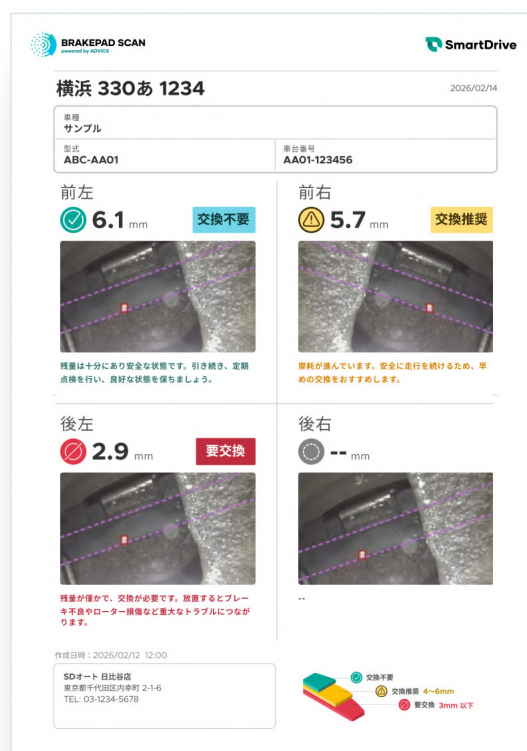
1. 画像解析技術には、ブレーキ分野のリーディングカンパニー株式会社アドヴィックスの技術を採用

専用ハンディカメラのレーザーをブレーキパッドに照射し、独自のAI画像解析・診断機能でパッドの残量を診断。

簡易点検や事前見積もりの段階で、タイヤを脱着せずブレーキパッドの残量を簡易的に現します。

2. カーオーナー向けレポート機能で納得感を醸成

レポート機能では、客観的なエビデンスに基づきブレーキパッドの残量を明示するほか、ブレーキパッド以外（ブーツのひび割れ、エンジンルームなど）の状態を、最大18枚まで添付可能な写真で分かりやすくまとめます。事前に設定したプリンター等で紙に出力することで、お客さまにもそのままご提出いただけます。



ご利用方法（撮影～レポート作成の流れ）

1 撮影

専用カメラをスマホに接続。
ホイールのすき間からパッドの
点検口を撮影。



2 画像解析

専用アプリで画像をAI解析。
パッドの残量を可視化
※ノギスの代替にはなりません



3 レポート

カーオーナー向けの説明に
使用できるレポートとして
出力可能



現場の声 - トライアル利用を振り返ってみて -

—BRAKEPAD SCANを初めて見たときの感想を教えてください。

カメラで数値化しているところが、すごいなと感じました。
まだアプリも試作段階と聞いていましたが、お客様に提案するイメージがずっと湧いてきました。

—現場での使い勝手はどうでしたか？

最初は、カメラで正確にブレーキパッドに当てるのがうまくできませんでした。数回やればできるようになりました。
操作がシンプルなのが、誰でも使えて良いなと思いました。

—どのような価値や強みを感じましたか？

これまでは、整備士が測定した数値を口頭で伝えて、ブレーキパッドの交換を提案していましたが、数値を可視化できると、お客様も今まで以上に理解して、整備を依頼することができると思います。

また、車検後のカーライフをより安全に過ごしていただくためのアフターフォローにも、一役買ってくれると期待しています。

—最後に、導入を迷われている整備工場様などに一言お願いします。

正直な提案をしていくことで、お客様と永続的な信頼関係を築いていけると感じています。



株式会社志村

カーライフ事業部長 / 柿沼 様

埼玉県志木市を中心に13箇所のセルフSS運営と、新車販売、自動車保険など、カーライフに関する様々なサービスを展開。車検は、2箇所の指定整備工場 で 年間7,700台 取り扱っている。

サービス料金

デバイス購入費用 1台あたり 90,000円+税 ※メーカー希望小売価格 / 製品保証: 納品日より1年間

回収の目安
新規30台の交換受注



※製品画像は、試作段階のイメージとなります。

サービス利用料 1事業所（店舗）あたり ※デバイスは複数台利用可能です。

ライト プラン

年額36,000円+税
(月あたり3,000円+税)

検査保存上限
年間300件

回収の目安
月1台の交換受注

スタンダード プラン

年額96,000円+税
(月あたり8,000円+税)

検査保存上限
年間1,200件

回収の目安
月3台の交換受注

プレミアム プラン

年額252,000円+税
(月あたり21,000円+税)

検査保存上限
年間3,600件

回収の目安
月7台の交換受注

エンタープライズ プラン

個別見積

※プレミアム以上の検査保存が
必要な場合は、
お問い合わせください。

- ・契約期間：12ヶ月（年額一括払い）
- ・検査保存上限数を超過した場合は、下記のいずれかをご選択いただきます。
 - 1) 上位プランにアップグレードし、年額利用料の差額分をお支払い
 - 2) 超過件数×150円を、契約更新/終了タイミングにお支払い

※サービス利用料・デバイス購入費用回収の目安：パッド左右（前2輪）交換1回＝売上15,000円（工賃込）×粗利率20%＝粗利3,000円／台で試算。契約プランにより月1～7台の交換受注で年間利用料を、累計30台でデバイス本体（90,000円）を回収できる計算です。4輪ディスク車（粗利6,000円／台）なら回収は約2倍の速さ。実際の単価・粗利率により変動します。（当社試算）

サービス利用開始までの流れ

- 1. デバイスのご購入** 販売店より、専用ハンディカメラをご購入ください。
- 2. サービスのお申し込み** サービス提供元: (株)スマートドライブへ、サービスの利用をお申し込みください。
- 3. 利用開始** 専用アプリをスマートフォン等にダウンロードし、ご利用を開始いただけます。

サービス提供元

会社概要 会社名：株式会社スマートドライブ
本社所在地：東京都千代田区内幸町 2-1-6
日比谷パークフロント 19階（WeWork 内）
設立：2013年10月

事業内容 ハードウェアやアプリケーション、テレマティクスサービス等の開発・提供、およびデータ収集・解析



当社は東京証券取引所グロース市場に上場しています
(証券コード5137)

事業開発本部 bizdev@smartdrive.co.jp

販売店